



باشگاه رشد

رزومه شامل :

- ✓ معرفی مختصر
- ✓ شرح خدمات و محصولات
- ✓ مدرسان

www.BashgaheRoshd.com

info@BashgaheRoshd.com

۰۲۱-۲۸۴۲۴۳۳۶



فهرست مطالب

بیانیه ماموریت..... ۲

چشم انداز..... ۲

ارزش‌ها..... ۲

تاریخچه، رشد و توسعه..... ۳

برخی محصولات و خدمات ما..... ۴

برخی مدرسان ما..... ۱۱





جایی برای رشد شما

بیانیه ماموریت

موضوع رشد را انتخاب کردیم چون فکر می کنیم ما انسانها بر خلاف گیاهان، لزوما در شرایط مساعد رشد نمی کنیم. بلکه باید برای رسیدن به مقصود، کارهایی انجام دهیم. ما به همه کمک می کنیم تا نسخه بهتر خودشان را کشف کنند، هر روز و هر لحظه رو به رشد باشند و به آرزوهای خود دست یابند.

چشم انداز

انتخاب اول دانشجویان، بانوان خانه دار، کارآفرینان، کارمندان و مدیران ارشد برای مجهز شدن به مهارت های نرم

ارزشها

۱. یادگیری: اشتیاق سوزان ما برای یادگیری، بهترین تضمین برای کیفیت محصولات و دوره ها است.
۲. بهترین اساتید و همکاران: تمام دارایی ما نیروی انسانی جوان، مجرب و خوش نام ما هستند. در تمام استخدام ها در تمام رده ها، بهترین ها جذب می شوند.
۳. صداقت: برای کسب درآمد دست به هر کاری نمی زنیم و مرزهای اخلاق، خط قرمز ما هستند.
۴. خلق ارزش برای مشتریان: مطمئنا تنها راه جذب و حفظ دائم شما عزیزان، ایجاد این ادراک و احساس است که در تمام دوره ها و محصولات باشگاه رشد، ارزش بالایی وجود دارد؛ ارزشی که منجر به تغییراتی مطلوب در زندگی مشتریان می شود.
۵. ارائه بیش از حد انصاف: ما نمی خواهیم منصف باشیم! همواره به دنبال شگفت زده کردن مشتریان از طریق ارائه بیش از انتظار ایشان هستیم.





تاریخچه، رشد و توسعه

سوابق شخصی

تجربه بیش از ۸ سال کارآفرینی، شکست‌ها و پیروزی‌های موسسین

مهر
۱۳۹۰

تولد باشگاه رشد

عزم راسخ موسسین برای انتقال ارزش به جامعه در قالبی جدید

اسفند
۱۳۹۸

اولین دوره باشگاه رشد

دوره جامع هدگذاری که با استقبال مشتریان مواجه شد.

فروردین
۱۳۹۹

توسعه باشگاه رشد

بزودی





برخی محصولات و خدمات ما





دوره جامع هدفگذاری

«سال ۹۹، سال منه»

سالت رو بساز! چیکار کنم که بهار ۱۴۰۰ به خودم بگم عالی بودم!

محمدعلی حاجی زاده
بنیانگذار باشگاه رشد و FGH Group

چرا سالها پشت سر هم رد میشن و ما به خیلی از اهداف و رویاهامون، حتی نزدیک هم نمیشیم؟

چرا شب عید و فروردین، احساس میکنیم امسال قراره متفاوت باشه ولی اسفند ۱۳۹۹ که به پشت سرمون نگاه میکنیم می بینیم اتفاق جدیدی نیفتاده؟!

خیلی از ماها هدف داریم، حتی مکتوب! مرور هم میکنیم ولی چرا قانون جذب برامون کاری نمی کنه! دیگه باید چیکار بکنیم؟

خیلی اوقات تردید داریم، سر دو راهی انتخابها گیر میفتیم. چطوری تصمیم قاطع بگیریم؟

چطوری انگیزمون رو بالا ببریم؟

چطوری اراده کارهای بزرگ رو در خودمون ایجاد بکنیم؟





چطوری عادات خوب بسازیم؟

سالت رو بساز! چیکار کنیم که بهار ۱۴۰۰ به خودمون بگییم دمم گرم و از خودمون راضی باشیم!
بهتون تضمین میدم اگه با من جلو بیایید و نکات این وینار رو پیاده بکنید، خیلی چیزها عوض میشه و سال ۹۹ واقعا براتون متفاوت میشه.

اما با همین قدرت بهتون قول میدم اگه میخواید صرفا با حضور در این دوره، زندگیتون عوض بشه بدون اینکه زحمت بکشید، نباید توی این دوره شرکت بکنید.

پس بیاید شروع کنیم به طراحی و خلق سالی متفاوت...

سرفصل‌های دوره:

- الان کجا هستیم؟
- ارزش چیه و فرقتش با هدف؟
- ارزش به چه درد می خوره؟
- چرا به اهدافم نمیرسم؟
- هدفگذاری حرفه ای
- نقش انگیزه در مسیر موفقیت
- اقدام
- تکنیک‌های تضمینی موفقیت





دوره ارتباط موثر

وبینار «لایک شو»

جذابیت یادگرفتنیه نه ذاتی! چرا بعضیا توی روابط شخصی و کاری موفق هستن و بعضیا...



محمدعلی حاجی زاده

بنیانگذار باشگاه رشد و FGH Group



احتمالا شما هم مثل من ۱۸ الی ۲۰ سال از عمر گرانبهاتون رو توی مدرسه و دانشگاه سپری کردید و توی این مدت همه چیز به ما یاد دادن بجز چیزایی که توی زندگی به دردمون میخوره. یعنی الان ما از «ب م م» تا اسم و فامیل و نام جدّ کاشف الکل رو حفظ هستیم ولی اگه یه نفر بیاد یه حرف زشت بهمون بزنه بلد نیستیم چطوری باید جوابشو بدیم. قاعدتا یا دو تا میذاریم روی همون و تحویلش میدیم و یا راهمونو میکشیم میریم...

هیچ آموزشی درباره ارتباط با اطرافیان (از پدر و مادر و همسر و فرزند گرفته تا زیردست و رئیس) ندیدیم و طبیعیه که خیلی جاها برخورد درستی نمی کنیم و این حاصلش این میشه که ما به خیلی از چیزایی که استحقاقش رو داریم نمیرسیم (از روابط شخصی تا کاری).





جایی برای رشد شما

توی این دوره میخوایم بخشی از کم کاری مدارس و دانشگاه رو جبران بکنیم و خودمون رو به مهمترین مهارت نرم یعنی مدیریت ارتباطات مسلح کنیم و درباره ارتباط موثر در زندگی کاری و شخصی با هم حرف بزنیم.

یه بخش کوچیک هم درباره مدیریت ارتباطات در فضای مجازی خواهیم داشت.

بهتون تضمین می‌دیم اگه با ما جلو بیایید و نکات این دوره رو پیاده بکنید، خیلی چیزها عوض میشه و سال ۹۹ واقعا براتون متفاوت میشه.

اما با همین قدرت بهتون قول می‌دیم اگه می‌خواید صرفا با حضور در این دوره، زندگیتون عوض بشه بدون اینکه زحمت بکشید، نباید توی این دوره شرکت بکنید.

پس بیاید شروع کنیم به یادگیری یکی از مهمترین مهارتها برای خلق سالی متفاوت...

سرفصل‌های دوره:

- مقدمات ارتباط موثر
- ادراک
- مهارت گفتگو و شنیدن
- مهارت مواجهه با انتقاد
- روش صحیح انتقاد کردن
- حل تعارض با تکنیک طلایی NVC و RFQ
- ارتباط موثر در فضای مجازی





دوره هنر ارائه موثر و اسلاید سازی حرفه ای



همه ما فروشنده هستیم. برخی ظاهرا و برخی با پوششی دیگر ولی به هر حال همه در حال فروش چیزی هستیم. برخی از ما محصول مشخصی را می فروشیم و برخی دیگر خدمات خود را به سازمان می فروشیم. در بسیاری از مواقع، نیاز به ارائه ایده های خود داریم اما نمی دانیم باید چگونه ارائه دهیم که به هدف خود دست یابیم و اثر مطلوبی بر مدیران، کارمندان و یا مشتریان خود بگذاریم.

در این دوره به بررسی روشهای ارائه موثر می پردازیم. البته درباره نحوه تهیه اسلایدهای حرفه ای به کمک نرم افزار پاورپوینت نیز آموزش های حرفه ای و تخصصی خواهیم داشت.

سرفصل های وبینار

ارائه حرفه ای

هنر داستان گویی

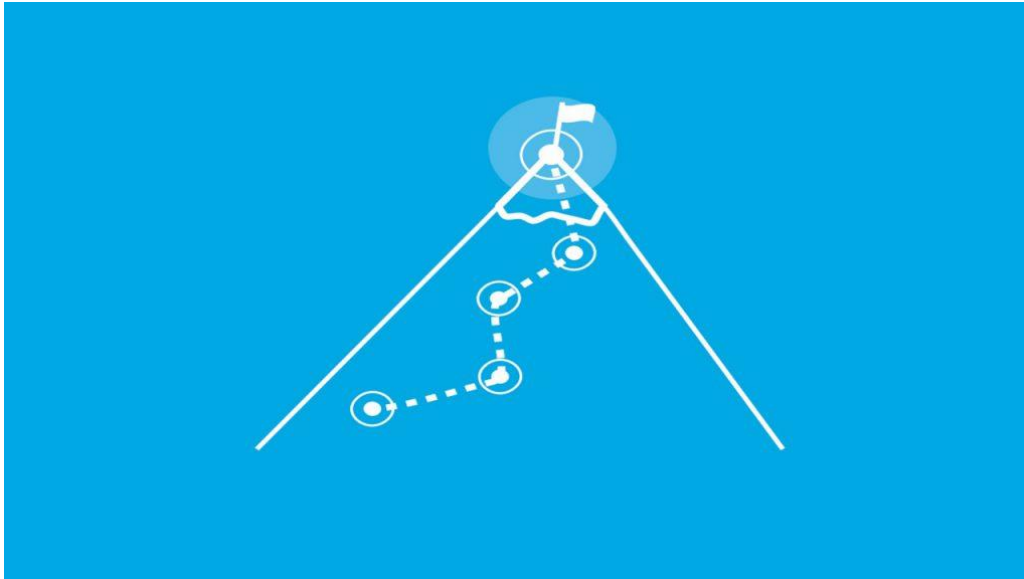
میخکوب کردن مخاطب

اسلایدسازی حرفه ای





طرح هم نورد



پیمودن مسیر موفقیت، به تنهایی و بدون یار و همراه، کاری بس دشوار و طاقت فرسا است. اما نگران نباشید! ما دقیقاً برای همین منظور اینجا هستیم... ما هستیم تا به شما کمک کنیم به اهدافتان دست بیابید؛ قدم به قدم، گام به گام، و دست در دست شما؛ درست مثل دو کوهنورد، دو هم‌نورد به پیش می‌رویم و تمام تجربیات و دانش خود را در این طرح اختصاصی و یک نفره اختیار شما قرار می‌دهیم.

- حداقل ثبت نام ۲ ماهه جلسات
- یک جلسه حضوری نیم ساعته
- فرکانس جلسات: یک بار در هفته، دو هفته یک بار، یا ماهانه یک جلسه
- تخفیفات ویژه جهت شرکت در سایر دوره های باشگاه رشد
- بررسی جامع وضعیت فعلی شما
- کشف ارزش ها و رسالت فردی شما
- هدفگذاری اختصاصی برای شما
- پیاده سازی آخرین دستاوردهای علمی جهت ساخت عادت‌های پایدار
- برنامه اقدامات هفتگی، ماهانه و فصلی
- قدم به قدم با شما تا محقق شدن اهدافتان





برخی مدرسان ما

محمدعلی حاجی زاده

رتبه ۴۶ کنکور کارشناسی (فارغ التحصیل مکانیک از دانشگاه شریف)
 رتبه ۲۷ کنکور ارشد (فارغ التحصیل MBA از دانشگاه شریف)
 بانک خاورمیانه/ بانک ملت (مشاور ارشد)
 مدیرعامل سابق شرکت توسن افق هزاره
 رئیس هیأت مدیره سابق شرکت آریا تجارت
 قائم مقام مدیرعامل شرکت سیوان تدبیر تجارت
 مدیر عامل شرکت FGH Group



فرزین فردیس

کارشناسی مهندسی برق، دانشگاه صنعتی شریف
 کارشناسی ارشد MBA، دانشگاه صنعتی شریف
 مدیرعامل و عضو هیات مدیره شرکت میکروموح آریا کیش
 عضو هیات مدیره شرکت همکاران سامانه های ارتباطی پارس (پارس سامان)
 مشاور شرکت ملی گاز ایران
 مدرس دوره های مذاکره و مهارت های ارتباطی



علی علیزاده

کارشناسی مهندسی برق، دانشگاه خواجه نصیرالدین طوسی
 کارشناسی ارشد MBA، دانشگاه تهران
 مدیر فروش و بازاریابی اسبق هلدینگ پایکار بنیان
 قائم مقام اسبق مدیر عامل شرکت اکتیس
 معاون بازرگانی شرکت سیوان تدبیر تجارت





جایی برای رشد شما

